

# Innover en Belgique grâce à la collaboration et au networking international

Votre entreprise a développé une technologie particulière qui peut avoir un impact sur le plan international ? Ou peut-être êtes-vous à la recherche d'un certain savoir-faire pour votre entreprise et vous ne le trouvez pas dans votre entourage direct ? La recherche de partenaires/collaborateurs européens dans les domaines techniques ou commerciaux coûte cher et prend un temps fou, surtout pour une PME. Sauf si vous faites appel au réseau Enterprise Europe Network... Voici une brève présentation des services.

## Tout d'abord, le réseau IRC

Depuis 12 ans, 71 IRC ou *Innovation Relay Centres* (répartis dans 30 pays européens, ainsi qu'en Turquie, Israël et au Chili) forment le plus grand et le plus solide réseau au monde, en matière de transfert de technologies innovantes. Chaque IRC est hébergé par une ou plusieurs organisations bien implantées (soit 240 au total) : chambres de commerce, services des gouvernements régionaux, centres universitaires de transfert technologique.

Le réseau soutient les entreprises et les centres de recherche qui recherchent des nouvelles technologies ou qui essaient de s'installer sur le marché. Ce réseau vous permet de valoriser vos propres développements technologiques ou vous permet de rencontrer des entreprises ou des centres de recherche qui peuvent apporter une valeur ajoutée à votre entreprise. Nous vous aidons à trouver des partenaires en innovation, à introduire sur le marché les résultats de vos recherches, à

explorer de nouvelles applications et de nouveaux marchés et à conclure des joint ventures et des contrats de licence ou des brevets !

En Belgique, chaque Région dispose de son propre Innovation Relay Centre :

- IRC-Vlaanderen fait partie du IWT (Instituut voor de Aanmoediging van Innovatie door Wetenschap en Technologie in Vlaanderen),
- Le Centre Relais Innovation de Wallonie (CRIW) est animé par le consortium DGTRE + GIE-CEI,
- Le Brussels Innovation Relay Centre (BIRC) fait partie de l'Agence Bruxelloise pour l'Entreprise (ABE) :

## De l'IRC au réseau Enterprise Europe Network

A partir du 1er avril 2008, les IRC belges poursuivront leurs activités d'innovation internationale dans le cadre élargi du **Enterprise Europe Network** et à l'intérieur de nouveaux consortia régionaux. La devise sera " L'Europe à la portée de votre entreprise". Ce nouveau réseau destiné aux "services en faveur du business et de l'innovation" intégrera plus de 600 organisations concernées, dont les IRC actuels et les EIC (Euro Info Centres). The best of both worlds (le meilleur des deux mondes), pour répondre encore mieux à vos attentes !

## Quels services offrons-nous ?

- Nous vous aidons à formuler votre demande ou votre offre technologique. Ensuite, nous les communiquons (gratuitement et de manière anonyme) grâce au réseau européen. Nous vous accompagnons également lors de vos prises de contact et vos discussions avec des par-

tenaires potentiels. Par ailleurs, nous vous conseillons sur la forme de partenariat la plus appropriée pour vous, sur les aspects les plus importants de la propriété intellectuelle et sur les possibilités de financement des nouvelles applications technologiques. À travers l'Europe entière, nos collègues du réseau entretiennent des contacts étroits avec les entreprises et les centres de recherche locaux et présentent rapidement votre proposition de partenariat aux potentiels intéressés. Vous gagnerez beaucoup de temps et d'argent en confiant votre "partner search" au réseau européen !

- Nous vous aidons à participer aux nombreuses journées de rencontre qu'organise le réseau partout en Europe. Des rencontres "B2B" meetings se concrétisent sur base d'un catalogue reprenant des profils technologiques et/ou sur base de brèves présentations réalisées le jour-même. Nous vous aidons également à rédiger votre profil technologique (qu'il s'agisse d'une demande et/ou d'une offre), nous vous accompagnons lors de votre première rencontre avec des partenaires potentiels et dans le suivi de ces contacts. Ces journées de rencontres se déroulent souvent en marge de salons revêtant un intérêt spécifique pour votre secteur. En Belgique, lors des dernières éditions de Flanders

ooo



Des partenaires potentiels se rencontrent lors du LED4Europe à Bruxelles (fév. 07)

Textile Valley (Courtrai), LED4Europe (Bruxelles), Futurallia (Louvain-la-Neuve) se sont déroulés des événements de "speeddating" qui ont connu un grand succès.

- Nous organisons également des missions d'entreprises dans certaines régions où les entreprises peuvent faire connaissance avec les partenaires potentiels locaux, ou nous invitons en Belgique, des entreprises ou des institutions étrangères. Dans ce cadre, l'IRC-Vlaanderen a organisé en 2006 avec l'IRC local une mission d'entreprises en Bavière, où est disponible une expérience pratique (de plusieurs années) en matière de recherche sur l'utilisation de l'huile de colza en tant que carburant bio. Une vingtaine de PME et de centres de recherche y ont participé et sont rentrés avec de nouvelles idées et connaissances. Depuis, 3 collaborations concrètes ont été signées entre la Flandre et la Bavière.



**L'attention de la Flandre vis-à-vis de la technologie allemande lors de la mission "colza" en Bavière. (Photo IWT)**

- Le marché technologique (une plateforme électronique qui publie toutes les opportunités européennes de transfert technologique et de partenariat innovant) nous permet de vous informer sur les opportunités de transfert technologique. Le marché technologique vous offre un accès gratuit à une banque de données regroupant près de 4.000 offres et demandes de technologie innovante. Vous pouvez également souscrire à un service de veille par e-mail gratuit afin de vous tenir au courant des développements réalisés dans votre domaine et votre secteur d'activités.

## Les entreprises qui nous ont déjà fait confiance....

Les IRC belges ont touché, uniquement pour l'année passée, plus de 11.000 entreprises et peuvent compter plus de 1.000 clients. Pas moins de 200 profils technologiques belges ont été introduits dans le réseau dans le courant de l'année passée. 1.500 contacts transnationaux ont été établis avec des entreprises belges. Une trentaine de collaborations internationales innovantes concrètes en ont résulté, ainsi que de nombreuses expériences intéressantes pour les PME belges !

### Une Success Story

Le CRIW a accompagné le montage d'un partenariat en diffusant une offre technologique néerlandaise émanant d'une spin-off universitaire ImmunoToko, supportée par le CRI local. Le CRIW attira l'attention de l'entreprise wallonne Henogen sur l'offre hollandaise qui correspondait à un de ses centres d'intérêt majeurs. Le savoir-faire développé par ImmunoToko montrait qu'un traitement révolutionnaire était à la veille d'offrir une solution aux rejets d'organes transplantés, moyennant des développements complémentaires. Les partenaires négocièrent un accord dans lequel l'entreprise Henogen fit l'acquisition du savoir-faire développé par la spin-off néerlandaise afin de développer de nouveaux traitements médicaux permettant d'aider les patients transplantés. Les essais cliniques furent menés en collaboration.

### Pour de plus amples informations :

**Flandre :** Dirk Otte, tél. 02 209 09 18,

do@iwt.be, [www.iwt.be/irc](http://www.iwt.be/irc)

**Région de Bruxelles-Capitale :**

Barbara Andreani, tél. 02 422 00 38,

ban@bea.irisnet.be, [www.brussels-irc.be](http://www.brussels-irc.be)

**Wallonie:** Jean-Claude Disneur,

tél. 081 33 55 50,

jc.disneur@mrw.wallonie.be,

<http://recherche-technologie.wallonie.be>

### Cherchez et testez vos innovations

Les spin-off et les spin-out sont des sociétés créées à partir des résultats de la recherche menée respectivement dans les universités et les entreprises.

Le principe de leur création est simple : à partir d'une découverte, une société est créée afin de tester la faisabilité et l'intérêt d'un projet commercial. Cette entreprise commerciale teste la mise sur le marché d'un produit pendant une période de 2 à 3 ans. Si le produit fait ses preuves, elle peut ensuite partir à la recherche d'investisseurs.

Le concept a l'avantage d'être rapide : il ne s'agit pas d'attendre les résultats de trop longues études de marché mais de tester directement le projet auprès des clients potentiels.

Ce faisant, ces spin-off/spin-out sont des maillons importants dans le processus de valorisation des résultats d'une recherche à des fins économiques. Elles sont, en outre, créatrices d'emploi. Elles permettent, à terme, le développement de filières à haute valeur ajoutée pour la Wallonie et fait ainsi évoluer le paysage industriel wallon.

C'est à cette fin que le Plan Marshall encourage la mise sur pied de nouvelles spin-off ou spin-out, en renforçant les aides financières à la création de ces structures.

C'est ainsi :

- que les jeunes créateurs bénéficient d'une aide financière plus importante pour mettre au point leur projet d'entreprise ;
- qu'il est dorénavant plus facile de disposer du capital risque nécessaire au lancement d'une spin-off ou d'une spin-out.

Pour plus d'information : [www.planmarshall.wallonie.be](http://www.planmarshall.wallonie.be)